

**ENERGIEVERTRIEB
IST BESONDERS**

anspruchsvoll

...und wer unterstützt Sie dabei?



...das machen

Wir



Die Berater von succedo sind Ihre verlängerte Werkbank in der Commodity- und EDL-Akquisition.



Energievertrieb im Commodity-Bereich Strom und Erdgas

Die guten Zeiten sind vorbei? Nicht unbedingt - aber das Geschäft mit rLM-Kunden ist härter geworden. Und altbewährte Strategien scheitern heute oft an veränderten Marktbedingungen: Besonders niedrige Margen, hoher Wettbewerb und ein transparenter Markt führen dazu, dass man im Energievertrieb flexibel und schnell auf Änderungen reagieren muss.

succedo assistance stellt Ihnen professionelle Vertriebskapazitäten auf Zeit als verlängerte Werkbank bereit. Dadurch erreichen Sie unmittelbar messbar mehr Vertriebsserfolg.

Sie arbeiten mit unserem „externen“ Vertriebsteam auf Zeit, das Ihre eigene Vertriebsmannschaft entsprechend Ihrem Bedarf und Ihren Aufgaben flexibel entlastet: Und zwar genauso häufig, wie Sie es sich wünschen: 40, 160, 300 oder mehr Vertriebsstunden im Monat.

Durch die Übernahme der nebenstehenden Aufgaben können wir Sie in einzelnen Prozessschritten entlasten, oder aber auch die gesamte Prozesskette übernehmen. Pure Entlastung für Ihren Vertrieb und entsprechend mehr Erfolg in kürzerer Zeit.



Die succedo Mitarbeiter sind Profis im Energievertrieb am Telefon.



Durchführung von Vertriebsterminen beim Zielkunden vor Ort.

Energievertrieb im EDL-Bereich bspw. Kälte- und Wärmelösungen

Die Akquisition im EDL-Bereich unterscheidet sich deutlich vom Strom- und Erdgasvertrieb: Sie ist wesentlich mehr auf technische Aspekte ausgerichtet. Etwa dann, wenn es um auskömmliche Nutzungstunden für ein BHKW und die produktionsseitig notwendigen Temperaturen im NT-Bereich geht.

Unsere Mitarbeiter haben jahrelange Energiemarkt-Erfahrung und sind Profis, wenn es um die versierte, freundliche und zielgerichtete Akquisition im B2B-Bereich geht. Besonders in kleinen Märkten müssen Zielkunden dabei zum Teil über einen langen Zeitraum bearbeitet werden.

Die Stärken unseres „externen“ Vertriebsteams sind das Energiemarkt-Know-How und die schnelle Verfügbarkeit für Ihr Unternehmen: Kein langes Suchen und Einarbeiten eines neuen Mitarbeiters, sondern ad hoc Einsatz unserer Spezialisten in Ihrem Projekt. Vertrauen Sie ganz auf unsere Markt- und Vertriebsexpertise. Ganz gleich ob am Telefon oder für Sie vor Ort beim Kunden: Unser Berater ist Ihr Mitarbeiter – auf Zeit.

Diesem Geschäftsmodell vertrauen unsere Kunden. Wir laden Sie ein: besuchen Sie uns und lernen Sie genau die Mitarbeiter kennen, die tatsächlich in Ihrem Vertriebsprojekt für Ihr Unternehmen tätig werden.



Ausgesuchte Adressdaten mit optimaler Relevanz für den rLM-Vertrieb stehen bereit.



Das succedo CRM-System unterstützt durch ideale Ausprägung für den Energievertrieb.

7 **Angebotsmanagement**

Auf Wunsch übernehmen wir auch das komplette Angebotswesen bis hin zum fertigen Liefervertrag im Commodity-Bereich – am Telefon wie auch im Vertriebsgespräch vor Ort.

ABSCHLUSS

6 **Terminierung**

Als Ergebnis erhalten Sie optimal vorbereitete Vertriebstermine mit Entscheidern vor Ort – Lastgangdaten und Kundenexposé inklusive.

PLANUNG

1 **Start**

Am Anfang steht ein intensiver Austausch über Ihre Vertriebsziele, Marktgebiete und Produkte. Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir ein best-practice Modell für die Akquise.

2 **Qualifizierung**

Auf Basis der vorselektierten Firmenadressen startet die telefonische Qualifizierung der Entscheider auf Kundenseite. Unser Team holt die notwendigen Opt-Ins für die direkte Kontaktaufnahme ein.

UMSETZUNG

5 **Interessenten-Akquisition**

Im Rahmen der Bearbeitung trennen wir die Streu vom Weizen – übrig bleiben die tatsächlichen und wertvollen Interessenten.

3 **Follow-Up**

Im folgenden Beratungsgespräch mit dem Entscheider präsentieren wir Ihr Angebot und führen eine Bedarfsanalyse durch – bspw. zu den bestehenden Heizungsanlagen, wenn es bei Ihnen um Wärmelösungen geht.

Die succedo Unternehmensberatung GmbH
konzentriert sich auf ein Kerngebiet:

**Wir schaffen für Sie mehr Vertriebs Erfolg
im Verkauf von Energie und Energiedienst-
leistungen / Contracting.**

Dabei fokussieren wir sowohl die Strom- und
Erdgasvermarktung wie auch erklärungsbedürftige
Energiedienstleistungen etwa im Wärme- und
Lichtcontracting an gewerbliche Letztverbraucher.



succedo Unternehmensberatung GmbH
Alexander-König-Str. 4 | 48565 Steinfurt

Telefon: 02551 / 986 71-105

Telefax: 02551 / 986 71-200

www.succedo.company

vertrieb@succedo.company

